



Fundación de Estudios de Economía Aplicada

La Economía Política de la “Flexeguridad”

Resumen del Documento de Trabajo 2006-15

por Tito Boeri, J. Ignacio Conde-Ruiz y Vincenzo Galasso

01
La Economía Política de la
“Flexeguridad”

The Political Economy of Flexicurity

03
El diferencial entre las tasas de desempleo
de hombres y mujeres en Argentina
Gender Gaps Unemployment Rates in
Argentina

El terrorismo desde la perspectiva del
análisis económico del derecho
A Law and Economics Perspective on
Terrorism

04
Mercado de segunda mano y vida media
de los bienes duraderos
Secondhand Market and the Lifetime of
Durable Goods

La regulación de la abogacía y de la
profesión médica en los EEUU y en
Europa: Un análisis comparado
Regulation of Legal and Medical
Professions in the US and Europe: A
Comparative Analysis

El uso de algoritmos basados en técnicas
automáticas de aprendizaje para la
detección de patrones en los precios de los
mercados bursátiles
Using Machine Learning Algorithms to
Find Patterns in Stock Prices

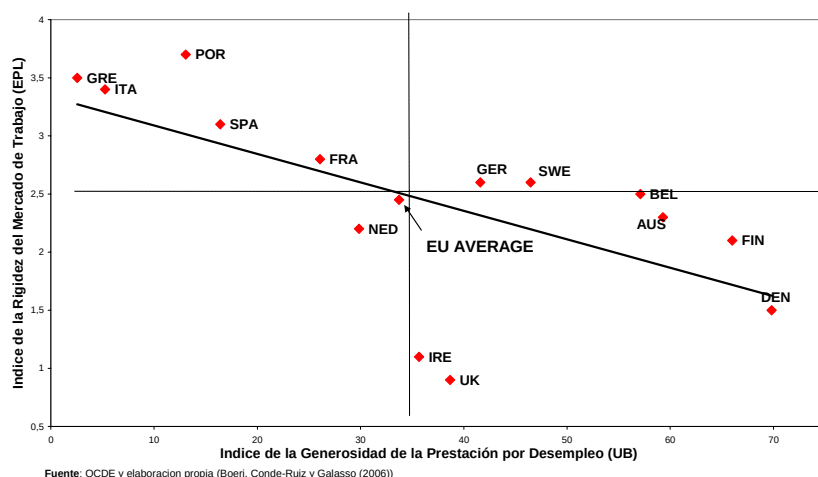
05
Economías de densidad, tamaño de la red
y alcance especial en la industria del
transporte aéreo en Europa
Economies of Density, Network Size and
Spatial Scope in the European Airline
Industry

Sobre el coste de uso y el régimen de
tenencia de las casas
On The User Cost and Homeownership

06
Ecós de time-to-build
Time-to-Build Echoes
Empleo materno y obesidad infantil en
España
Maternal Employment and Childhood
Obesity in Spain
Noticias académicas en el segundo
trimestre
Academia news in the second quarter

Las prestaciones por desempleo y los costes de despido (o en un sentido más amplio la legislación protectora del empleo) son los dos principales instrumentos que protegen a los trabajadores frente al riesgo de quedar desempleados. Los costes de despido protegen a los individuos que ya tienen un empleo (ocupados) y no requieren ningún impuesto explícito para su financiación, mientras que las prestaciones por desempleo son transferencias de renta a los desempleados y se financian mediante impuestos al trabajo. Evidentemente, el uso de un instrumento u otro tiene consecuencias diferentes sobre el funcionamiento del mercado de trabajo. Lo interesante es que si analizamos en detalle los mercados de trabajo europeos observamos que existe una relación de intercambio entre ambas instituciones (ver gráfico adjunto); aquellos países que adoptaron una legislación laboral

(continúa en la pág. siguiente)



Fuente: OCDE y elaboración propia (Boeri, Conde-Ruiz y Galasso (2006))

The Political Economy of Flexicurity

Abstract of Documento de Trabajo 2006-15

by Tito Boeri, J. Ignacio Conde-Ruiz and Vincenzo Galasso

Unemployment benefits (UBs) and employment protection legislation (EPL) protect individuals against the risks of job loss. Yet, while EPL protects those who already have a job, and does not tax the worker, UBs transfer income to the unemployed and are funded by taxes imposed on labor income. Across OECD countries there is a large variation in the use of EPL and UBs. Plotted against each other, various measures of the two institutions point to a trade-off between EPL and UBs: countries adopting strict EPL display smaller UB programs and

(continued in following page)

(viene de la pág. anterior)

restrictiva (altos costes de despido) disfrutan de prestaciones por desempleo poco generosas y viceversa, entendiendo por prestaciones generosas no sólo las que tienen un montante alto (normalmente es un porcentaje del último salario recibido) sino también las que tienen una tasa de cobertura amplia.

Los países que apuestan por la llamada “flexeguridad” en su mercado laboral consiguen combinar al mismo tiempo una gran flexibilidad para las empresas con un alto grado de seguridad para los trabajadores, eligiendo una legislación protectora del empleo muy flexible y generosas prestaciones por desempleo.

En la primera parte del artículo analizamos la relación de intercambio existente entre las instituciones del mercado de trabajo que sirven para proveer seguro frente a los riesgos laborales (Legislación Protectora del Empleo -EPL- y Prestación por Desempleo -UB-) y demostramos que la localización de los distintos países a lo largo de dicha relación es el resultado de un equilibrio político-económico estable y difícil de modificar. A continuación desarrollamos un modelo en el cual el grado de rigidez de la Legislación Protectora del Empleo y el tamaño del sistema de Prestación por Desempleo se determinan endógenamente. Los agentes son heterogéneos no sólo respecto a su estatus laboral -empleados (*insiders*) y desempleados (*outsiders*)-, sino también respecto a su nivel de cualificación -alta y baja-. A diferencia de otros artículos de la literatura sobre EPL, nosotros modelamos la Legislación Protectora del Empleo como una institución que también redistribuye entre *insiders*, principalmente a favor de los trabajadores poco cualificados. La principal implicación del artículo es que una configuración de “flexeguridad” con un mercado de trabajo flexible y con un sistema de prestación por desempleo generoso sólo surge en presencia de estructuras salariales muy dispersas y/o en presencia de un sistema de prestación por desempleo muy progresivo. En la tercera parte del artículo realizamos un análisis empírico con microdatos sobre la dispersión salarial y encontramos que las implicaciones teóricas son plenamente consistentes con los resultados empíricos. Por último, encontramos que la experiencia internacional sobre reformas laborales responde también a la relación existente entre el grado de rigidez del mercado de trabajo y la progresividad de la Prestación por Desempleo encontrada en nuestro modelo teórico.

(from previous page)

viceversa. “Flexicurity” countries adopt instead a combination of flexible labor market and large income security for the unemployed, by choosing low EPL and generous UBs. Moreover, different countries’ locations along this trade-off represent stable, hard to modify, politico-economic equilibria. We develop a model in which individuals determine the strictness of EPL and the size of a redistributive UB system in two distinct political environments. Agents are heterogeneous along two dimensions: employment status — insiders and outsiders — and skills — low and high. Unlike previous work on EPL, we model employment protection as an institution redistributing also among insiders, notably in favour of the low-skill workers. A key implication of the model is that flexicurity configurations with low EPL and high UB should emerge in presence of dispersed wage structures and progressive UB systems. Micro data on wage dispersion display correlations consistent with our results. The analysis of the experience of EPL reformers yields results which are in line with the relation between EPL and progressiveness of the UB system implied by our model.

ENTIDADES PATROCINADORAS / SPONSORS

- | | |
|---|---|
| - ABENGOA, S.A | - CAJA DE AHORROS Y PENSIONES DE BARCELONA "la Caixa" |
| - ABERTIS Infraestructuras, S.A.. | - CORPORACIÓN FINANCIERA ALBA, S.A. |
| - ACCIONA, S.A. | - FERROVIAL, S.A. |
| - BANCO DE ANDALUCÍA, S.A. | - FUNDACIÓN RAMÓN ARECES |
| - BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA | - IBERCAJA |
| - BANCO DE ESPAÑA | - IBERDROLA, S.A. |
| - BANCO ESPAÑOL DE CRÉDITO, S.A | - INVERSIÓN CORPORATIVA, S.A. |
| - BANCO POPULAR ESPAÑOL. | - REPSOL - YPF |
| - BANCO SABADELL | - SANTANDER CENTRAL HISPANO |
| - BOLSA DE MADRID | - UNIÓN ELÉCTRICA-FENOSA, S.A. |
| - BP OIL ESPAÑA, S.A. | |
| - CAJA DE AHORROS Y MONTE DE PIEDAD DE MADRID | |

El diferencial entre las tasas de desempleo de hombres y mujeres en Argentina

Resumen del Documento de Trabajo 2006-08
por **Ana Carolina Ortega Masagué**

En los años noventa el diferencial entre las tasas de desempleo femenina y masculina en Argentina aumentó de forma notable. El objetivo de este artículo es estudiar las causas por las que las mujeres, una vez que deciden participar en el mercado de trabajo, tienen menor probabilidad de estar empleadas que los hombres. Al descomponer el diferencial entre las probabilidades medias de estar desempleado se obtiene que mientras las mujeres poseen mejores características productivas, los hombres obtienen mayores rendimientos de ellas. Los resultados indican también que la mayor tasa de desempleo de las mujeres responde a su mayor probabilidad de dejar el empleo para transitar hacia la inactividad y a su menor probabilidad de encontrar empleo si están desocupadas. Sin embargo, los flujos relacionados con la inactividad son similares a los flujos directos entre el empleo y el desempleo. Como consecuencia, se estiman las tasas de salida del empleo y del desempleo, ignorando los flujos relacionados con la inactividad. Por un lado, se encuentra que la probabilidad de transitar del empleo al desempleo es inferior para las mujeres que para los hombres, lo que se explica por diferencias en las características de ambos grupos. Por otro lado, se encuentra que la probabilidad de transitar del desempleo al empleo es mayor entre los hombres, lo que se debe casi exclusivamente a que los efectos que se derivan para hombres y mujeres de unas mismas características son distintos.

El terrorismo desde la perspectiva del análisis económico del derecho

Resumen del Documento de Trabajo 2006-09
por **Nuno Garoupa, Jonathan Klick**
y **Francesco Parisi**

En este papel presentamos una revisión del análisis económico del derecho penal con una aplicación al problema del terrorismo. El análisis económico del derecho se centra en dos objetivos, la disuasión y la incapacitación del terrorista. Proponemos que el modelo racional de análisis económico del derecho tiene que ajustarse en el tema del terrorismo con lo cual algunos de los resultados clásicos tienen que matizarse. A continuación presentamos un análisis de las legislaciones anti-terrorismo en EEUU, Gran-Bretaña, España e Israel desde la perspectiva del modelo económico. El papel termina con la discusión de los posibles modelos de auto-selección que permita una mayor participación ciudadana en el combate contra el terrorismo.

Gender Gaps Unemployment Rates in Argentina

Abstract of Documento de Trabajo 2006-08
by **Ana Carolina Ortega Masagué**

The gender gap in unemployment rates in Argentina increased noticeably during the nineties. The aim of this paper is to study the reasons why women, once they have decided to participate in the labor market, have lower probabilities of being employed than men. When decomposing the gender gap in average unemployment probabilities, we obtain that women have larger productive characteristics than men and that the market returns to men's characteristics are larger than those of women. The results also indicate that the larger women's unemployment rate derives from their larger probability of moving from employment to inactivity and their lower probability of moving from unemployment to employment. However, flows involving inactivity are similar to direct flows between employment and unemployment. Then, we concentrate in estimating hazard rates from employment and unemployment, ignoring flows involving inactivity. On the one hand, we find that women's probability of moving from employment to unemployment is lower than men's, which is explained by differences in the characteristics of both groups. On the other hand, we find that the probability of transition from unemployment to employment is higher among men, which is explained almost exclusively by differences in the effects of men's and women's characteristics.

A Law and Economics Perspective on Terrorism

Abstract of Documento de Trabajo 2006-09
by **Nuno Garoupa, Jonathan Klick**
and **Francesco Parisi**

This paper reviews the existing law and economics literature on crime, noting where various models might apply to the terror context. Specifically, it focuses on two strands of the literature, deterrence and incapacitation. Challenging the conventional application of the basic rational agent model of crime in the context of terrorism, it considers anti-terror measures enacted by different countries, highlighting how the details of the laws correspond to the insights from economic models of crime. In conclusion, the paper proposes an efficient sorting mechanism in which individuals will be provided with adequate incentives to reveal their type to law enforcement authorities.

Mercado de segunda mano y vida media de los bienes duraderos

Resumen del Documento de Trabajo 2006-10

por **Omar Licandro, Luis A. Puch y Antonio R. Sampayo**

Este artículo examina cómo un subsidio al reemplazo de los bienes duraderos afecta a su vida media, cuando hay mercados de segunda mano para dichos bienes. Para ello, se propone un modelo de generaciones de capital en el que se analiza la decisión de reemplazo, en una economía en la que agentes de renta alta y baja intercambian un bien duradero. Así, la existencia de un mercado de segunda mano afecta tanto al precio de los bienes usados como a su edad de reemplazo. El valor del bien duradero decrece con la edad, y eso mismo ocurre con el precio en el mercado de segunda mano. Además, se discuten las implicaciones del modelo acerca de los efectos del mercado de segunda mano sobre la edad media del stock de duraderos.

Secondhand Market and the Lifetime of Durable Goods

Abstract of Documento de Trabajo 2006-10

by **Omar Licandro, Luis A. Puch and Antonio R. Sampayo**

This paper examines how a scrappage subsidy affects the lifetime of durable goods when secondhand markets are present. To this end, we propose a vintage model to analyze the replacement decision in an economy in which high and low income agents trade on a durable good. Thus, the existence of a secondhand market for this durable good influences both on the price of used durables as well as on durables replacement. The value of the durable is decreasing with age and so it is the price in the secondary market. We also discuss the implications of this model specification for the effects of secondhand markets on the average age of the stock of durable goods.

La regulación de la abogacía y de la profesión médica en los EEUU y en Europa: Un análisis comparado

Resumen del Documento de Trabajo 2006-11

por **Nuno Garoupa**

En este artículo analizamos la regulación de las profesiones de abogado y médico. Presentamos una visión crítica de la teoría económica de la regulación de las profesiones con relación a tres aspectos clave: (i) Por qué regular; (ii) Como Regular; (iii) Qué Regular. A continuación proponemos un conjunto de indicadores cuantitativos de eficiencia que permiten una comparación entre diferentes regímenes de regulación. En general, la regulación de las profesiones en EEUU. es más eficiente, seguido de Noruega, Inglaterra & Gales y Bélgica. Alemania, Austria y Portugal tienen un sistema de regulación genéricamente bastante malo. Para otros países (Holanda, España y Francia), la eficiencia de la regulación no es similar entre las dos profesiones estudiadas. Nuestros resultados son consistentes, aunque con algunos matices, con trabajos anteriores.

Regulation of Legal and Medical Professions in the US and Europe: A Comparative Analysis

Abstract of Documento de Trabajo 2006-11

by **Nuno Garoupa**

This paper analyzes the regulation of access to, and activity of, the legal and medical professions. It is offered a critical assessment of the economic theory of the regulation of professions in relation to the key issues of: (a) Why to regulate, (b) How to regulate, and (c) What to regulate. We suggest a set of indicators to measure the quality of regulatory restrictions, and thereby expose comparative inefficiencies, in the medical and legal professional activities. We conclude that generally speaking the USA followed by Norway, the UK [England and Wales] and Belgium perform better in terms of efficient regulation, whereas Germany, Austria and Portugal perform badly for both legal and medical professionals. Other countries (including the Netherlands, Spain, France) vary. Our results are partly, but not entirely, consistent with previous findings.

El uso de algorítmicos basados en técnicas automáticas de aprendizaje para la detección de patrones en los precios de los mercados bursátiles

Resumen del Documento de Trabajo 2006-12

por **Pedro N. Rodríguez y Simón Sosvilla-Rivero**

En este trabajo empleamos el algoritmo *Adaboost*, basado en técnicas automáticas de aprendizaje, para la detección de patrones en el movimiento del Índice *Standard & Poors* 500 de la Bolsa de Nueva York a partir de datos diarios para el período comprendido entre 1962 y 2004. Los patrones detectados por el algoritmo son capaces de identificar episodios en los que tomar posiciones largas y cortas en el índice. Este resultado, sin embargo, se puede explicar en gran parte por la correlación serial de primer orden en los rendimientos del índice.

Using Machine Learning Algorithms to Find Patterns in Stock Prices

Abstract of Documento de Trabajo 2006-12

by **Pedro N. Rodríguez and Simón Sosvilla-Rivero**

We use a machine learning algorithm called *Adaboost* to find direction-of-change patterns for the S&P 500 index using daily prices from 1962 to 2004. The patterns are able to identify periods to take long and short positions in the index. This result, however, can largely be explained by first-order serial correlation in stock index returns.

Economías de densidad, tamaño de la red y alcance especial en la industria del transporte aéreo en Europa

Resumen del Documento de Trabajo 2006-13

por **Manuel Romero-Hernández y Hugo Salgado**

En este trabajo se usan cuatro índices diferentes para medir la estructura de costes de la industria europea de transporte aéreo. Al usar el número de rutas como un indicador del tamaño de la red, estamos en disposición de estimar los indicadores del grado de economías de densidad, derivadas del tamaño de la red, y alcance espacial. Al estimar las funciones de coste total y variable estamos también en disposición de calcular el índice de sobreinversión en capacidad de las compañías incluidas en la muestra. Con este objetivo usamos una muestra con datos entre los años 84 y 98, período durante el cual se produjo el proceso liberalizador de la industria en Europa. Nuestros resultados sugieren que en el año 98 la mayoría de las empresas incluidas en la muestra presentan economías de densidad, y algunas, economías derivadas del tamaño de la red y de alcance. Todas las compañías presentan exceso de capacidad. Estos resultados apoyan nuestra principal hipótesis de partida y demuestra que los procesos de fusiones, alianzas, y otras estrategias de producción conjunta seguidas por las empresas europeas durante el período liberalizador, están influenciadas por políticas de marketing, pero también por la tecnología disponible en la industria.

Sobre el coste de uso y el régimen de tenencia de las casas

Resumen del Documento de Trabajo 2006-14

por **Antonia Díaz y María J. Luengo-Prado**

Este artículo estudia los determinantes del régimen de tenencia de las casas (alquiler o propiedad) y del coste de los servicios que éstas generan. Para ello construimos un modelo de generaciones solapadas donde los hogares están sujetos a riesgo laboral idiosincrásico así como a cambios inesperados tanto en el precio de las casas como en el precio de alquiler de éstas. Las casas son modeladas y activos ilíquidos cuya propiedad permite el acceso a crédito. Para analizar el impacto que los beneficios fiscales de la inversión residencial tiene sobre la elección del régimen de tenencia modelamos un sistema impositivo que recoge algunos de los rasgos esenciales del sistema impositivo de EEUU, la economía que usamos como referencia. Nuestros resultados muestran que, para replicar las pautas de alquiler y compra de vivienda así como la composición de la cartera de los hogares, necesitamos riesgo laboral idiosincrásico, riesgo en el precio de la vivienda, un nivel de costes de transacción como el observado en los datos así como limitaciones al acceso a hipotecas como las observadas. Finalmente mostramos que, en el agregado, imputando a los servicios disfrutados por los hogares que tienen su casa en régimen de propiedad el precio de alquiler de mercado, el valor agregado de los servicios de las casas está sobreestimado en tres puntos porcentuales.

Economies of Density, Network Size and Spatial Scope in the European Airline Industry

Abstract of Documento de Trabajo 2006-13

by **Manuel Romero-Hernández and Hugo Salgado**

In this article we use four different indices to measure cost performance of the European Airline Industry. By using the number of routes as an indicator of Network Size, we are able to estimate indicators of Economies of Density, Network Size and Spatial Scope. By estimating total and variable cost functions we are also able to calculate an index of the excess capacity of the firms. For this purpose, we use data from the years 1984 to 1998, a period during which several deregulation measures were imposed on the European airline industry. Our results suggest that in the year 1998, almost all the firms had Economics of Density in their existing networks, while several of the firms also had Economies of Network Size and Economies of Spatial Scope. These results support our hypothesis that fusion, alliance, and merger strategies followed by the principal European airlines after 1998 are not just explained by marketing strategies, but also by the cost structure of the industry.

On The User Cost and Homeownership

Abstract of Documento de Trabajo 2006-14

by **Antonia Díaz and María J. Luengo-Prado**

This paper studies the determinants of housing tenure choice and the differences in the cost of housing services across households in an overlapping generations model with household-specific uninsurable earnings risk and housing prices that vary over time. We model houses as illiquid assets that provide collateral for loans. To analyze the impact of preferential housing taxation on the tenure choice, we consider a tax system that mimics that of the US economy in a stylized way. We find that a mixture of idiosyncratic earnings uncertainty, house price risk, down payments and transaction costs are needed for the model to deliver life cycle patterns of homeownership and portfolio composition similar to those found in the data. Through simulations, we also show that a rental equivalence approach (relative to a user cost approach) overestimates the mean unit cost of housing by approximately 3 percent.

Ecos de *time-to-build*

Resumen del Documento de Trabajo 2006-16
por **Fabrice Collard, Omar Licandro y Luis A. Puch**

En un modelo de crecimiento óptimo con retardos asociados a *time-to-build*: las máquinas tardan tiempo en ser productivas, la condición de factibilidad es una ecuación diferencial en diferencias con términos retardados, y la condición de Euler es una ecuación diferencial en diferencias con términos adelantados. Como en la teoría de Kalecki de los ciclos económicos, los retardos de la restricción de factibilidad inducen ciclos. Sin embargo, el componente *forward* sobre los términos adelantados de la ecuación de Euler tiende a mitigar las fluctuaciones, suavizando el consumo y haciendo a la economía converger a su equilibrio de largo plazo mediante oscilaciones. En este artículo caracterizamos este resultado y nos referimos a él como ecos de *time-to-Build*.

Time-to-Build Echoes

Abstract of Documento de Trabajo 2006-16
by **Fabrice Collard, Omar Licandro and Luis A. Puch**

In an optimal growth model with a time-to-build delay, the feasibility condition is a delayed-differential equation, and the Euler-type condition is an advanced-differential equation. As in Kalecki's theory of business cycles, the delayed nature of the feasibility constraint naturally induces cycles. However, the advanced nature of the Euler-type equation dampens fluctuations through smoothing, making the economy converge by oscillations. We refer to this result as time-to-build echoes.

Empleo materno y obesidad infantil en España

Resumen del Documento de Trabajo 2006-17
por **Ana Carolina Ortega Masagué, Emma García y José M. Labeaga**

En este artículo estudiamos en qué medida el aumento en el sobrepeso y la obesidad infantil en las últimas décadas en España, pudieran ser, al menos en parte, un efecto de la integración de las madres en el mercado laboral. Dado que establecer efectos causales entre tasas de prevalencia y participación laboral femenina es complejo, intentamos hacerlo de manera indirecta mediante la utilización de modelos de elección discreta. Nuestros resultados confirman que el empleo de las madres podría encontrarse en el origen de este problema de salud individual y social que, en ausencia de medidas específicas en materia de educación, sanidad, política social y familiar o económica, podría llegar a convertirse en epidemia en las próximas décadas. En ese caso, la calidad de vida de los individuos podría verse gravemente amenazada, a la vez que los gastos destinados al tratamiento de este problema de salud podrían acentuar la presión sobre la sostenibilidad futura del sistema nacional de salud.

Maternal Employment and Childhood Obesity in Spain

Abstract of Documento de Trabajo 2006-17
by **Ana Carolina Ortega Masagué, Emma García and José M. Labeaga**

In this paper we explore to which extent the increase in childhood overweight and obesity are consequences of the participation of mothers in the labour market. We think that the increase in female labor force participation can explain, at least in part, the observed increase in the prevalence of overweight and obesity among children. Since it is very difficult to establish causal effects between both variables, we intend to measure it indirectly by using discrete choice models. Our results confirm that maternal employment could be at the root of this personal and social problem, which in absence of specific measures from several fields could become epidemic in the next decades. Otherwise, the quality of life of individuals could be threatened, and expenditure devoted to control or alleviate this health problem could put pressure on the sustainability of the National Health System in the future.

Noticias académicas en el segundo trimestre/ Academia news in the second quarter

- **Sergi Jiménez** se ha incorporado para coordinar junto con José M. Labeaga el programa de Investigación de economía de la Familia: Salud, envejecimiento, jubilación y Dependencia. Sergi Jiménez es Profesor de Economía en la Universidad Pompeu Fabra de Barcelona, **Juan Oliva** colaborará también con FEDEA en este mismo programa de Investigación. Juan Oliva es Profesor Asociado en la Universidad Carlos III de Madrid.

- El Ministerio de Educación y Ciencia, dentro de la convocatoria de apoyo a la investigación de alta calidad, **CONSOLIDER**, ha aprobado el proyecto "Consolidating Economics", presentado por algunos de los grupos más prestigiosos de investigación en economía entre los que se encuentra **FEDEA**.

- **Sergi Jiménez** has joint FEDEA to coordinate, together with José M. Labeaga, the research program on Economy of Families: Health, Ageing, Retirement and Dependence". Sergi Jiménez is Professor of Economics at the University Pompeu Fabra of Barcelona. **Juan Oliva**, who is an Associate Professor at the University Carlos III of Madrid, has joint FEDEA to collaborate in this same research program.

- The Ministry of Education and Science has approved the project "Consolidating Economics" presented for some of the most relevant research groups in economics, which **FEDEA** belongs to. This project is financed by the **CONSOLIDER** Programme, created to improve the research of high quality.