



fedea

Fundación de
Estudios de
Economía Aplicada

01

El Tipo de Jornada y los conflictos laborales y familiares en España: Quién tiene Jornada Partida y Por Qué?

The Timing of Work and Work-Family Conflicts in Spain: Who Has a Split Work Schedule and Why?

02

Factores explicativos de las tasas en los aeropuertos europeos: Competencia, tamaño de mercado, propiedad privada y regulación

Factors Explaining Charges in European Airports: Competition, Market Size, Private Ownership and Regulation

03

¿Es el consumo de alcohol un determinante de los comportamientos sexuales de riesgo?

Are Drinkers Prone to Engage in Risky Sexual Behaviors?

Enfermedad durante la infancia, condiciones económicas en el nacimiento y estatura adulta en Brasil
Infant disease, economic conditions at birth and adult stature in Brazil

04

Atracción de peso: características antropométricas y socioeconómicas en el mercado matrimonial

Fatter Attraction: Anthropometric and Socio-economic Characteristics in the Marriage Market
¿Podemos saber porque algunos países crecen mas que otros?

Determinants of Economic Growth: Will Data Tell?
Precios internacionales, crecimiento económico, y las guerras civiles en África Subsahariana
International Commodity Prices, Growth, and the Outbreak of Civil War in Sub-Saharan Africa

05

Lluvia y democracia

Rain and the Democratic Window of Opportunity
El nuevo modelo productivo: ¿Cómo y con quién?
The "New Growth Model". How and with Whom?

06

Cambio demográfico y reforma de las pensiones en España: Evaluación mediante un modelo OLG con dos perceptores de ingresos

Demographic Change and Pension Reform in Spain: An Assessment in a Two-Earner, OLG Model
Sobre la puesta en marcha del nuevo sistema de financiación regional: proyecciones para 2009 y algunas reflexiones.

On the Implementation of the New Regional Financing System: Projections for 2009 and some Reflections

El Tipo de Jornada y los conflictos laborales y familiares en España: Quién tiene Jornada Partida y Por Qué?

Resumen del Documento de Trabajo 2009-35

por **Catalina Amuedo-Dorantes y Sara de la Rica**

España, al igual que otros países del Sur de Europa, se caracteriza por la existencia bastante generalizada de la jornada partida en el trabajo. La jornada partida consiste típicamente en cinco horas de trabajo por la mañana (de 9 a 2), seguido de una parada laboral de 2 horas y otras tres horas de trabajo por la tarde (típicamente de 4 a 7). Este tipo de horario laboral está heredado del pasado, cuando la mujer con cargas familiares no trabajaba fuera del hogar, y en consecuencia, tenía tiempo para realizar las tareas que dicho horario conlleva – preparar la comida, estar en casa con los niños cuando vuelven del colegio, etc. Esta situación de la mujer ha cambiado de forma drástica en las últimas dos décadas, dado que la participación laboral de la mujer menor de 45 años ha crecido en más de 20 puntos porcentuales. Sin embargo, la jornada partida se sigue utilizando de modo bastante generalizado, particularmente en el sector privado, a pesar de que supone un conflicto importante para conciliar la vida laboral con la vida familiar.

Nuestra intención en este trabajo es examinar quién tiene jornada partida en nuestro país, así como tratar de entender el por qué – nos interesa particularmente conocer si la elección de la jornada partida es voluntaria o no. Nos centramos en trabajadores y trabajadoras casadas que trabajan a tiempo completo, ya que es para este colectivo para

(continúa en la pág. siguiente)

The Timing of Work and Work-Family Conflicts in Spain: Who Has a Split Work Schedule and Why?

Abstract of Documento de Trabajo 2009-35

by **Catalina Amuedo-Dorantes y Sara de la Rica**

Spain, as other south-Mediterranean countries, is characterized by the predominance of split work schedules. Split work schedules typically consist of 5 hours of work in the morning (typically from 9 am to 2 pm), followed by a 2 hour break and another 3 hours of work in the afternoon/evening (typically from 4 pm to 7 pm). This type of work schedule is inherited from the past, when women with family responsibilities used to stay at home. As a result, this work schedule did not seem to interfere with the ability of taking care of other family responsibilities carried out by stay-home women, such as preparing the main meal of the day, picking up children from school or caring for them during the late afternoon and early evening. Nevertheless, this has changed over the past two decades as female labor force participation rates – particularly among women in childbearing age – have increased by 20 percentage points. Yet, split work schedules continue to be quite prevalent. Because of the evening work hours, split work schedules are contributing to work-family conflicts in the midst of significantly higher female labor force participation. Our purpose is to examine who has a split work schedule and why. We focus on

(continued in following page)

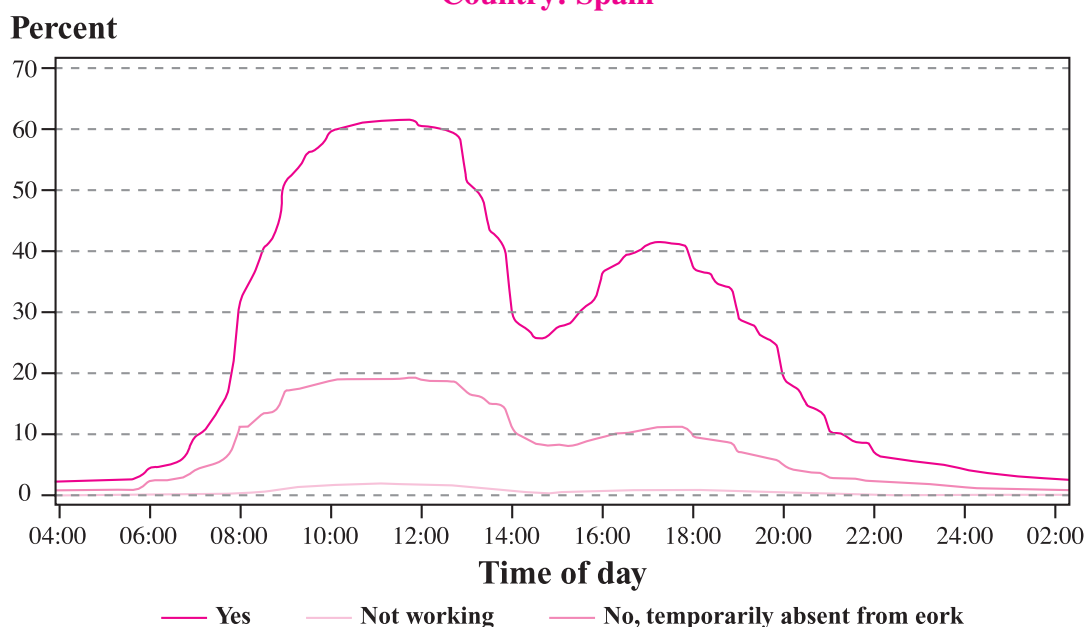


quien la conciliación laboral y familiar es una necesidad.

Encontramos que las mujeres cuyos compañeros trabajan en jornada partida y/o no tienen hijos son las que más probabilidades tienen de tener jornada partida. Sin embargo, a pesar de que la jornada continua parece revelarse preferida para la mayoría de las mujeres, no encontramos diferencias salariales compensatorios que provocarían que algunas mujeres decidieran voluntariamente trabajar con una jornada partida. Son las mujeres más jóvenes y menos educadas las que parecen estar más restringidas en su elección de jornada, y son éstas las que encontramos trabajando mayoritariamente en el sector privado y a jornada partida. Los resultados sugieren claramente que la elección de la jornada partida es involuntaria, y que las mujeres con cargas familiares se beneficiarían de una generalización de la jornada continua en el sector privado, al enfrentarse a menos dificultades para conciliar la vida familiar y laboral.

full-time working women with full-time working partners, for whom the need to reconcile work and family responsibilities is likely to be more pressing. We first find that women with partners with a split work schedule or without children (less than 20 percent our sample) are more likely to have a split work schedule. Yet, despite the revealed preference for a continuous work schedule of the remaining women in our sample, we fail to find evidence of a compensating wage differential for having a split work schedule. We thus examine why and find that younger and less educated women more likely to be constrained in their job choices are more likely to work in the private sector, where split work schedules are primarily found.

Country: Spain



Factores explicativos de las tasas en los aeropuertos europeos: Competencia, tamaño de mercado, propiedad privada y regulación
Resumen del Documento de Trabajo 2009-31
 por **Germá Bel y Xavier Fageda**

Este artículo analiza los factores que determinan las tasas aeroportuarias. A partir de la explotación de datos para los 100 aeropuertos de mayor tráfico en Europa, se halla evidencia que los aeropuertos de mayor tráfico cobran mayores precios a las aerolíneas. Además, la competencia de otros modos de transporte y de aeropuertos cercanos impone una cierta disciplina en la conducta del operador aeroportuario. También se constata que las aerolíneas de bajo-coste y las aerolíneas con mayor cuota de mercado tienen una mayor capacidad de negociación. Otro resultado importante del estudio hace referencia al hecho de que los aeropuertos privados no regulados cobran mayores precios que aeropuertos públicos y/o regulados. Finalmente, el mecanismo de regulación no parece influir de forma substancial en el nivel de precios.

Factors Explaining Charges in European Airports: Competition, Market Size, Private Ownership and Regulation
Abstract of Documento de Trabajo 2009-31
 by **Germá Bel and Xavier Fageda**

This paper examines factors determining airport charges. Using data for 100 large airports in Europe, we find that they charge higher prices when they move more passengers. Additionally, competition from other transport modes and nearby airports imposes some discipline on the pricing behavior of airports. Low-cost carriers and airlines with a high market share seem to have a stronger countervailing power. We also find that private airports not regulated charge higher prices than public or regulated airports. Finally, the regulation mechanism does not seem to influence substantially the level of airport charges.

¿Es el consumo de alcohol un determinante de los comportamientos sexuales de riesgo?

Resumen del Documento de Trabajo 2009-32

por Ana I. Gil Lacruz, Marta Gil Lacruz y Juan Oliva

Aunque en numerosos trabajos de investigación se ha explorado el nexo de unión entre el consumo de alcohol y los comportamientos sexuales de riesgo, la heterogeneidad inobservable entre individuos complica determinar si dicha asociación es causal en naturaleza. Con datos de la Encuesta sobre Salud y Hábitos Sexuales (2003), hemos implementado cuatro metodologías alternativas para analizar dicha asociación: controlando los resultados con un amplio conjunto de variables; identificando el impacto del consumo de bebidas alcohólicas asumiendo que la selección es idéntica para las variables observadas que inobservadas; estimando el consumo de alcohol y los comportamientos sexuales de riesgo simultáneamente mediante la técnica de variables instrumentales; y, finalmente, usando ecuaciones en versión reducida para analizar el impacto del precio de las bebidas alcohólicas y otras políticas sobre el alcohol en la probabilidad de tener relaciones sexuales de riesgo. Este trabajo evidencia que el abuso de alcohol podría incrementar la probabilidad de tener relaciones sexuales de riesgo, y lo que es más importante, las diferentes políticas sobre el alcohol podrían ser instrumentos eficientes para reducir no sólo la demanda de bebidas alcohólicas, sino también los comportamientos sexuales de riesgo.

Enfermedad durante la infancia, condiciones económicas en el nacimiento y estatura adulta en Brasil

Resumen del Documento de Trabajo 2009-33

por Víctor Hugo de Oliveira Sila y Climent Quintana

Analizamos qué condiciones ambientales en el año de nacimiento, mortalidad infantil (MI), PIB per cápita y desigualdad de la renta en el año de nacimiento, nos ayudan a explicar la estatura adulta promedio de las cohortes nacidas entre 1950 y 1980 en 20 Estados de Brasil. Encontramos una fuerte correlación positiva entre el PIB per cápita y la estatura adulta promedio, controlando por: cambios seculares que afectan al PIB per cápita y la estatura adulta promedio, diferencias constantes entre Estados, desigualdad de la renta, y MI en el año de nacimiento. La caída en la MI no parece ser un factor relevante a la hora de explicar el incremento en la estatura media en Brasil. Además, la MI podría haber tenido un efecto positivo en la estatura media de las mujeres “no blancas” a través de un efecto de selección: las mujeres “no blancas” que sobrevivieron en un año de nacimiento con una elevada MI parecen ser más altas cuando alcanzan la edad adulta. Encontramos, además, que la desigualdad de la renta en el año de nacimiento está negativamente asociada a la estatura adulta promedio de las mujeres “no blancas”. Mientras que la evidencia reciente sugiere que para un país desarrollado como España el entorno de enfermedades en el año de nacimiento, y no la disponibilidad de alimentos, fue el factor que supuso una restricción al crecimiento humano, al menos después de 1969, en Brasil, un país en desarrollo, la disponibilidad de alimentos en el año de nacimiento, y no el entorno de enfermedades, parece ser el factor que limitó el crecimiento humano, al menos después de 1950.

Are Drinkers Prone to Engage in Risky Sexual Behaviors?

Abstract of Documento de Trabajo 2009-32

by Ana I. Gil Lacruz, Marta Gil Lacruz and Juan Oliva

Sexually transmitted diseases pose an important public health problem around the world. Although many studies have explored the link between alcohol use and risky sexual practices, the unobserved differences among individuals make it difficult to assess whether the associations are casual in nature. In order to overcome these difficulties, we have obtained data from the Spanish Health and Sexual Behavior Survey (2003) in order to analyze risky sexual behaviors using four alternative methodologies: controlling results with a rich set of variables; identifying the impact of alcohol use while assuming there is an identical selection outcome for observed and unobserved variables; estimating alcohol consumption and risky sexual behaviors simultaneously based on instrumental variables; and using reduced-form equations to analyze the impact of alcohol prices and other alcohol policies on the likelihood of risky intercourse. We provide empirical evidence that alcohol abuse might increase the probability of risky sex and, more importantly, different alcohol policies are not only effective tools for reducing alcohol demand but also for controlling risky sexual behaviors.

Infant disease, economic conditions at birth and adult stature in Brazil

Abstract of Documento de Trabajo 2009-33

by Víctor Hugo de Oliveira Sila and Climent Quintana

We empirically assess the role of environmental conditions at birth, namely, infant mortality (IMR), GDP per capita and income inequality in the year of birth in explaining average adult height for cohorts born between 1950 and 1980 in 20 Brazilian states. We find that there is a strong positive correlation between GDP per capita and adult height, even after controlling for: secular changes affecting both GDP per capita and adult height, constant differences across states, income inequality and IMR in the year of birth. The drop in IMR does not appear to be a relevant factor in explaining the Brazilian increase in average height. Moreover, IMR could have had a positive impact on average height of non-white women through selection: non-white women who survived in a year of birth with high IMR appear to be taller when they reach adulthood. We also find that income inequality in the year of birth is negatively associated with the average adult height of non-white women. While recent findings for a developed country like Spain suggest that disease, not food availability, was the constraining factor of human growth, at least after 1969, in Brazil, a developing country, food availability, not disease, appears to have been the constraining factor, at least after 1950.

Atracción de peso: características antropométricas y socioeconómicas en el mercado matrimonial

Resumen del Documento de Trabajo 2009-34

por **Pierre-André Chiappori, Sonia Oreffice y Climent Quintana**

Construimos un modelo de *matching* en el mercado matrimonial con más de una característica en el que los individuos tienen preferencias sobre la atracción física (medida por características antropométricas) y la productividad en el mercado laboral y en el hogar de sus parejas potenciales (medidas por características socioeconómicas) con un grado de substitutabilidad entre ellas. Hombres y mujeres se evalúan entre ellos mediante un índice que combina esos atributos, de tal manera que el *matching* es uni-dimensional. Estimamos los *trade-offs* entre esas características utilizando datos del PSID y del ECHP, encontrando compensación entre características antropométricas y socioeconómicas. Una unidad adicional en el IMC del marido (mujer) puede ser compensado con un incremento del 0.3% (0.15%) en el salario medio (potencial) del marido (mujer). Estos resultados sugieren que el atractivo físico femenino (masculino) es más (menos) importante en la valoración que hacen los hombres (mujeres) de una mujer (hombre).

Fatter Attraction: Anthropometric and Socioeconomic Characteristics in the Marriage Market

Abstract of Documento de Trabajo 2009-34

by **Pierre-André Chiappori, Sonia Oreffice and Climent Quintana**

We construct a matching model on the marriage market along more than one characteristic, where individuals have preferences over physical attractiveness (proxied by anthropometric characteristics) and market and household productivity of potential mates (proxied by socioeconomic characteristics), with a certain degree of substitutability between them. Men and women assess each other through an index combining these various attributes, so the matching is one-dimensional. We estimate the trade-offs among these characteristics using data from the PSID and the ECHP, finding evidence of compensation between anthropometric and socioeconomic characteristics. An additional unit of husband's (wife's) BMI can be compensated by a 0.3%-increase (0.15%-increase) in husband's (wife's) average (predicted) wage. Interestingly, these findings suggest that female physical attractiveness plays a larger role in men's assessment of a woman than male physical attractiveness does for women.

¿Podemos saber porque algunos países crecen mas que otros?

Resumen del Documento de Trabajo 2009-36

por **Marek Jarocinski y Antonio Ciccone**

Los economistas han sugerido muchos factores que podrían inhibir y facilitar el crecimiento económico. Encontramos que las conclusiones empíricas *cross-country* varían sensiblemente en función de las diferentes estimaciones del PIB de los países. Llegamos a la conclusión de que los márgenes de error en las estimaciones del PIB son demasiado grandes para hallar factores importantes para el crecimiento económico con regresiones a nivel internacional.

Determinants of Economic Growth: Will Data Tell?

Abstract of Documento de Trabajo 2009-36

by **Marek Jarocinski and Antonio Ciccone**

Many factors inhibiting and facilitating economic growth have been suggested. Can agnostics rely on international income data to tell them which matter? We find that agnostic priors lead to conclusions that are sensitive to differences across available income estimates. For example, the PWT 6.2 revision of the 1960-96 income estimates in the PWT 6.1 leads to substantial changes regarding the role of government, international trade, demography, and geography. We conclude that margins of error in international income estimates appear too large for agnostic growth empirics.

Precios internacionales, crecimiento económico, y las guerras civiles en África Subsahariana

Resumen del Documento de Trabajo 2009-37

por **Markus Brückner y Antonio Ciccone**

Para entender mejor los efectos de las condiciones económicas sobre las guerras civiles, examinamos si las guerras civiles en África Subsahariana han sido más probables después de caídas en los precios internacionales de los principales bienes de exportación. Nuestras estimaciones indican un efecto robusto de las caídas de precios internacionales sobre el comienzo de las guerras civiles.

International Commodity Prices, Growth, and the Outbreak of Civil War in Sub-Saharan Africa

Abstract of Documento de Trabajo 2009-37

by **Markus Brückner and Antonio Ciccone**

To learn more about the effect of economic conditions on civil war, we examine whether Sub-Saharan civil wars are more likely to start following downturns in the international price of countries' main export commodities. The data show a robust effect of commodity price downturns on the outbreak of civil wars. We also find that Sub-Saharan countries are more likely to see civil wars following economic downturns in their main OECD export destinations.

Lluvia y democracia

Resumen del Documento de Trabajo 2009-38
por **Markus Brückner** y **Antonio Ciccone**

Según las nuevas teorías económicas sobre las transiciones políticas, shocks económicos negativos pueden ser una oportunidad para el cambio democrático. Para verificar estas teorías examinamos si cambios democráticos en África Subsahariana han sido más probables después de recesiones debidas a sequías. Nuestras estimaciones indican que una bajada del PIB del 1 por ciento aumenta la probabilidad de una transición democrática en unos 1,3 puntos porcentuales.

El nuevo modelo productivo: ¿Cómo y con quién?

Resumen del Documento de Trabajo 2009-39
por **Florentino Felgueroso** y **Sergi Jiménez Martín**

Después de la crisis de los 90, España tuvo un largo período de prosperidad que terminó abruptamente con la reciente crisis mundial. Lo que muchos no se dieron cuenta es que España, siguiendo una trayectoria de crecimiento diferente de la mayoría de los países de la UE-15, tomó un desvío equivocado. En este trabajo, se argumenta que la senda de crecimiento elegida a principios de los 90 dificultó la acumulación capital humano y de conocimientos tecnológicos necesarios para adoptar las tecnologías de la información. Una estructura demográfica adversa (la disminución significativa en el tamaño de las cohortes de jóvenes), una composición dual de la población por niveles educativos (alta proporción de personas con un nivel educativo bajo y alto, y un porcentaje muy bajo de nivel de media) y el enorme y rápido aumento de las tasas de participación femenina, han sido factores clave en este proceso. En particular, y en contraste con la mayoría de los países de la UE15, las tasas de abandono escolar y el analfabetismo informático que siguen siendo altos, lo que favorece el crecimiento en sectores de baja productividad y perjudicando las oportunidades de empleo en sectores intensivos de conocimiento. Además, la falta de personas con un nivel educativo medio también ha sido responsable de un desajuste cada vez mayor de la población de alto nivel de educación. La reciente crisis ha de ser vista como una oportunidad para volver a la senda de crecimiento correcta, al reducir los incentivos al abandono escolar y favoreciendo el ajuste de las capacidades mediante la formación. La mejora de la educación (para reducir el abandono escolar) y la formación (para aumentar la alfabetización en TIC de la edad media y grupos de más edad) deben ser políticas prioritarias dirigidas a incrementar la productividad en los sectores maduros, la creación de empleo intensivo de las TIC en los sectores de servicios y para cubrir la enorme brecha respecto a la UE15 en profesionales y técnicos. Sin embargo, algunos factores que han frenado la adopción de nuevas tecnologías en el pasado reciente se mantendrán en la próxima década. En particular, la considerable disminución de las cohortes de jóvenes y la dependencia de las trayectorias educativas, seguirán frenando la aplicación de las reformas necesarias para estimular el cambio en el modelo de crecimiento. Además, el desajuste educativo de las cohortes más numerosas (los que se graduaron alrededor de mediados de los 90), también constituye un freno para el cambio, dada la disminución drástica de los nuevos graduados en el futuro cercano. En consecuencia, políticas centradas en la mejora educativa de segunda generación de inmigrantes e incentivos para la entrada de inmigrantes cualificados también deben ser consideradas.

Rain and the Democratic Window of Opportunity

Abstract of Documento de Trabajo 2009-38
by **Markus Brückner** and **Antonio Ciccone**

According to the economic approach to political transitions, transitory negative economic shocks can open a window of opportunity for democratic improvement. Testing the theory requires a source of transitory shocks to the aggregate economy. We use rainfall shocks in Sub-Saharan African countries and find that negative rainfall shocks are followed by significant improvement in democratic institutions. Instrumental variables estimates indicate that following a transitory negative income shock of 1 percent, democracy scores improve by 0.9 percentage points and the probability of a democratic transition increases by 1.3 percentage points.

The "New Growth Model". How and with Whom?

Abstract of Documento de Trabajo 2009-39
by **Florentino Felgueroso** and **Sergi Jiménez Martín**

After the early 90s crisis, Spain had a long period of prosperity that ended abruptly with the recent global crisis. What many did not realize was that Spain, by following a different growth trajectory than a majority of the EU15 countries, was choosing a wrong detour. In this paper, we argue that the growth path chosen in early 90s led to a wrong accumulation of human capital and technological skills in order to adopt ICT technologies. The adverse demographic structure (the significant decrease in the size of the young cohorts), the dual composition of the population by educational levels (high share of people with low and high educational attainment, and a very low share of medium attainment) and the huge and rapid increase of female participation rates have been key factors in this process. In particular, and in contrast with a majority of the EU15 countries, dropout rates and computer illiteracy have remained high, favoring growth in low skills low productivity sectors and hurting employment opportunities in knowledge intensive sectors. Moreover, the lack of people with medium educational attainment has also been responsible for a growing mismatch of the high-educated population. The recent crisis has to be viewed as an opportunity to get back to the correct growth track, by reducing incentives to dropout and by favoring skill adjustment. Targeted schooling (to reduce dropout) and training (to increase ICT literacy of medium age and older cohorts) should be priority policies aimed at increasing productivity in the old sectors, creating employment in intensive ICT services sectors and covering the huge gap in professional and technicians in comparison to other EU15 countries. However, some factors that have slowed the adoption of new technologies in the recent past will persist in the coming decade. In particular, the significant decrease of the cohorts of young entrants and the educational path dependencies should continue to act as resilience factors to implement the reforms required to stimulate the change in the growth model. Furthermore, the permanent mismatch of the most abundant university cohorts (those who graduated around the mid-90s), also constitutes a brake on change, given the drastic decline in new graduates in the near future. Thus, policies focused on young second-generation of immigrants and incentives to the entry of skilled immigrants should also be considered.

Cambio demográfico y reforma de las pensiones en España: Evaluación mediante un modelo OLG con dos perceptores de ingresos

Resumen del Documento de Trabajo 2009-40

por **Alfonso R. Sánchez Martín** y

Virginia Sánchez Marcos

Las reformas recientes de las pensiones en España se han guiado por dos objetivos opuestos: lograr la estabilidad financiera y mejorar las aspiraciones de redistribución. En particular, las reformas realizadas en 1997 y 2002 supusieron una combinación de ambos a través de (i) cambios en la fórmula de cálculo de las pensiones, (ii) la extensión del derecho a la jubilación anticipada para todas las cohortes, y, finalmente, (iii) los aumentos de las pensiones de supervivencia. En este trabajo se desarrolla un Modelo de Equilibrio General Aplicado OLG que captura la no-estacionariedad fundamental de la realidad española (el envejecimiento de la población, la transición educativa y el aumento de la participación laboral femenina) para evaluar el impacto de las reformas. Una contribución de nuestro modelo a la literatura es que la economía está compuesta por hogares con dos perceptores de ingresos, que toman decisiones de ahorro y oferta de trabajo. Nuestras principales conclusiones se pueden resumir en tres niveles. En primer lugar, el sistema de pensiones español es claramente insostenible, el gasto en pensiones alcanzará un nivel de alrededor del 18% del PIB en 2050, y las reformas han sido claramente inefectivas en relación con la mejora de las perspectivas financieras. En segundo lugar, las reformas han tenido efectos redistributivos sustanciales, beneficiando a los grupos de menor nivel educativo en relación con los de mayor educación, y las futuras cohortes en relación contra las actuales. Por último se muestra que la evaluación de las perspectivas financieras con modelos tradicionales de hogares con una única fuente de ingresos puede resultar en una subestimación de la carga financiera futura del sistema de pensiones.

Demographic Change and Pension Reform in Spain: An Assessment in a Two-Earner, OLG Model

Abstract of Documento de Trabajo 2009-40

by **Alfonso R. Sánchez Martín** and

Virginia Sánchez Marcos

Recent pension reforms in Spain have been guided by two opposite goals, achieving financial stability and improving redistributive aspirations. In particular, reforms implemented in 1997/2002 entailed a mixture of both through (i) changes in the pension formula, (ii) the extension in the entitlement to early retirement to all cohorts, and, finally, (iii) increases in survival pensions. This paper builds an Applied General Equilibrium OLG model that captures the fundamental non-stationarity of the Spanish reality (ageing population, education transition and increasing female's attachment to the labour market) to assess the impact of those reforms. As a novel feature with respect to the literature, households in our model economy are made of two potential earners that make saving and labour supply decisions. Our main conclusions from the analysis are at three different levels. First, the Spanish pension system is clearly unsustainable, the pension expenditure will reach a figure of about 18% of the GDP in 2050, and the reforms have been clearly ineffective in improving the financial prospects of it. Second, the reforms have had substantial redistributive effects, benefiting low educated groups against high educated group and future cohorts against current cohorts. Finally, we show that exploring the financial prospects with traditional single earner households models may underestimate the future financial burden of the pension system.

Sobre la puesta en marcha del nuevo sistema de financiación regional: proyecciones para 2009 y algunas reflexiones

Resumen Colección Estudios Económicos 09-11

por **Ángel de la Fuente**

En este trabajo se presenta una estimación de los resultados financieros del nuevo modelo de financiación regional en su año base efectivo de 2009. Si mis previsiones se cumplen, algunas regiones experimentarán bruscos saltos a la baja entre 2007 y 2009 en términos de financiación por habitante ajustado que podrían ser difícilmente aceptables. Esto haría que el nuevo sistema esté sujeto a fuertes presiones para su reforma desde el mismo momento de su puesta en marcha. Para evitar, o al menos mitigar, este problema sería conveniente introducir algunos cambios en el proyecto de ley que actualmente se está tramitando en las Cortes. Los cambios necesarios serían consistentes con el núcleo del reciente Acuerdo.

On the Implementation of the New Regional Financing System: Projections for 2009 and some Reflections

Abstract of Colección Estudios Económicos 11-09

by **Angel de la Fuente**

This paper presents an estimate of the financial results of the new Spanish system of regional financing in 2009. According to these estimates, some regions will experience sharp reductions in their adjusted financing per capita between 2007 and 2009 which may be very difficult to accept. This would mean that there will be strong pressures for the reform of the new system from the very beginning. To avoid, or at least mitigate, this problem it would be helpful to introduce some changes in the bill currently being discussed by the Parliament. The necessary changes would not alter the nucleus of the recent agreement.

ENTIDADES PATROCINADORAS / SPONSORS

- ABENGOA, S.A.
- ABERTIS Infraestructuras, S.A.
- ACCIONA, S.A.
- BANCO DE ANDALUCÍA, S.A.
- BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA
- BANCO DE ESPAÑA
- BANCO ESPAÑOL DE CRÉDITO, S.A.
- BANCO POPULAR ESPAÑOL
- BANCO SABADELL
- BOLSA DE MADRID
- BP OIL ESPAÑA, S.A.
- CAJA DE AHORROS Y MONTE DE PIEDAD DE MADRID
- CAJA DE AHORROS Y PENSIONES DE BARCELONA "la Caixa"
- CORPORACIÓN FINANCIERA ALBA, S.A.
- FERROVIAL, S.A.
- FUNDACIÓN RAMÓN ARECES
- IBERCAJA
- IBERDROLA, S.A.
- INVERSIÓN CORPORATIVA, S.A.
- MCKINSEY, S.A.
- REPSOL - YPF
- SANTANDER CENTRAL HISPANO
- UNIÓN ELÉCTRICA-FENOSA, S.A.